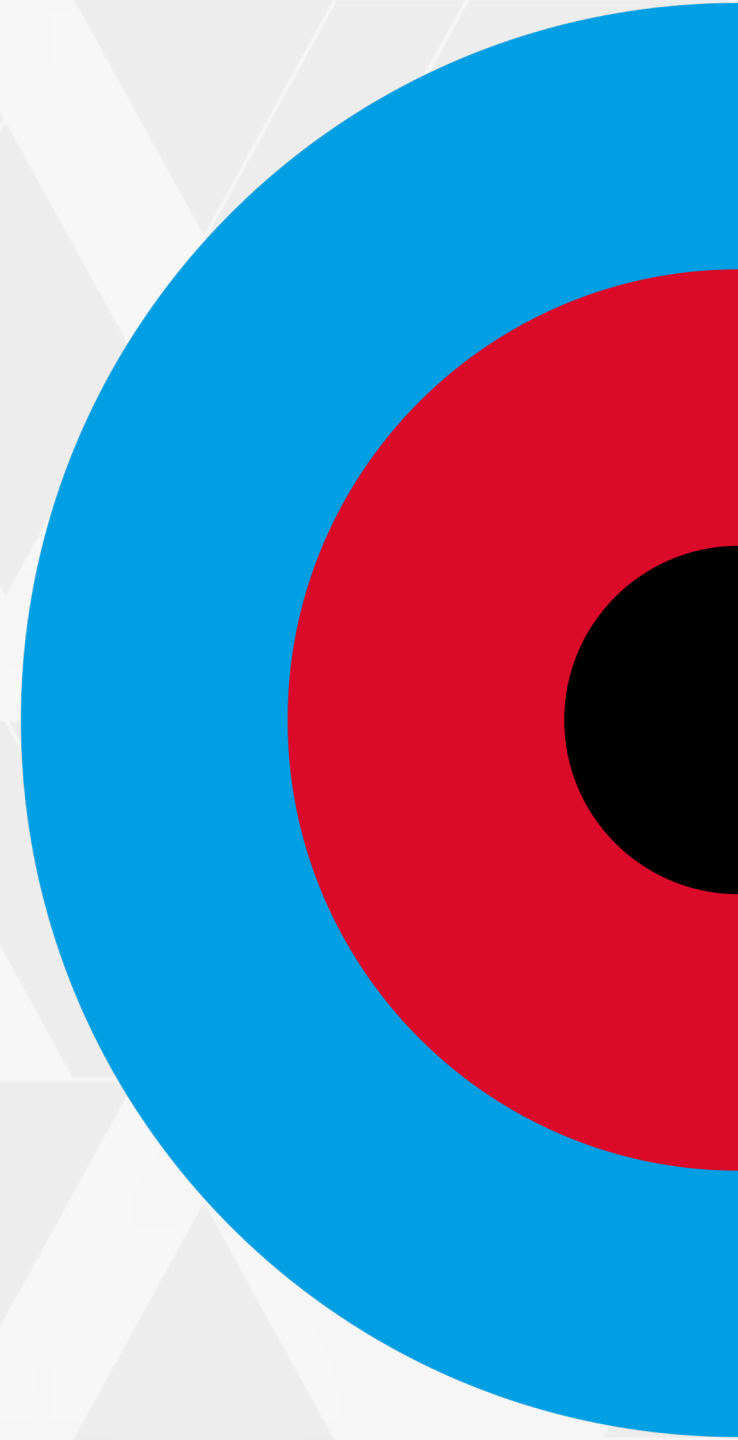




Партнерская программа YADRO

ООО «КНС Групп»
2019



Партнерские статусы



Дистрибуторы



Дистрибутор YADRO
YADRO Distributor

Дистрибутор, осуществляющий продажу партнёрам и участвующий в развитии партнёрской сети компании YADRO

Партнеры 2-го уровня



Партнер YADRO
YADRO Partner

Партнёр, который готов развивать продажи продуктов и решений компании YADRO



**Ключевой
индустриальный
партнер YADRO**
YADRO Key Industry
Partner

Партнёр, имеющий опыт работы и обладающий экспертизой по работе с заказчиками определённого сектора/индустрии

Разработчики



Технологический партнер YADRO
YADRO Technology Partner

Партнёр-разработчик, чьи инновационные решения и программное обеспечение интегрированы с решениями компании YADRO

Преимущества партнерства



Статус Партнер YADRO:

- Доступ к информации о продуктах и решениях
- Специальные цены в проектах
- Покупка оборудования для целей демонстрации, тестирования и разработки по специальным ценам
- Обучение (по запросу)
- Соответствующий статусу логотип и сертификат партнёра YADRO



Статус Ключевой индустриальный партнер YADRO:

- Доступ к информации о продуктах и решениях
- Специальные цены в проектах
- Выделенный партнёрский менеджер
- Индивидуальное обучение по запросу
- Маркетинговые фонды
- Возможность совместного дизайна и доработки продуктов
- Приоритетный доступ к новым продуктам и разработкам
- Покупка оборудования для целей демонстрации, тестирования и разработки по специальным ценам
- Доступ к демофонду компании YADRO
- Соответствующий статусу логотип и сертификат партнёра YADRO

Условия получения статуса



Статус Партнер YADRO:

1. Предоставить бизнес план
2. Предоставить информацию о компании
3. Подписать Partner Onboarding form, Соглашение о неразглашении и Партнерское соглашение
4. Минимальный оборот в год по продуктам YADRO – \$50тыс



Статус Ключевой индустриальный партнер YADRO:

1. Предоставить бизнес план
2. Предоставить информацию о компании
3. Подписать Partner Onboarding form, Соглашение о неразглашении и Партнерское соглашение
4. Минимальный оборот в год по продуктам YADRO – \$50тыс
5. Pipeline проектов по индустрии
6. Выделенная команда специалистов по продуктам YADRO
7. QBRs

По итогам календарного года YADRO производит оценку деятельности Партнера и может пересмотреть статус Партнера на следующий календарный год.

Специализация



Простые решения

- Серверы P1 начального и среднего уровня
- Серверы X1/X2
- Ленточные библиотеки M1 среднего уровня
- СХД CX среднего уровня, высокоплотные системы, flash

Комплексные решения

- Серверы EC
- Серверы P1 старшего уровня
- Ленточные библиотеки M1 старшего уровня
- СХД CX старшего уровня и специальные системы
- Виртуальные библиотеки VM

VESNIN

- Продуктовая линейка серверов VESNIN

TATLIN

- Продуктовая линейка систем хранения данных TATLIN

Для получения **специализации** на категории **«Комплексные решения»**, **«VESNIN»** и **«TATLIN»** необходимо:

- Иметь статус официального партнера YADRO
- Предоставить бизнес план на запрашиваемый продукт для согласования с руководством компании YADRO
- Пройти обучение для данной категории продуктов
- Приобрести демо машину рекомендованной конфигурации и предоставить план демонстраций (только для категорий «VESNIN» и «TATLIN»)
- Подписать Дополнение к Партнерскому соглашению

Специализация действует до 31 декабря текущего календарного года и продлевается по запросу партнера с предоставлением бизнес-плана на новый календарный год.

Преимущества технологического партнёрства



- Совместные инициативы и промо программы
- Предоставление оборудования для тестирования и портации (включая собственный демофонд компании YADRO)
- Предоставление тестовых сред и технической поддержки в проведении функционального тестирования
- Кросс-сертификация
- Совместные пресс-релизы
- Маркетинговая поддержка
- Приоритетное участие в проектах
- Доступ к полной технической документации о продуктах компании YADRO

Если вам интересно технологическое партнерство с компанией YADRO, напишите нам на partners@yadro.com или заполните форму обратной связи на сайте.

Оборудование для целей демонстрации и тестирования



- Компания должна иметь статус официального партнера YADRO
- Приобретение демонстрационного оборудования можно только через официальных дистрибьюторов компании YADRO
- Приобретаемое оборудование должно предназначаться для:
 - функционального тестирования решений Заказчиков
 - адаптации программного обеспечения сторонних производителей ПО
 - проверки совместимости оборудования YADRO с существующей инфраструктурой Заказчика
- Приобретаемое оборудование не может использоваться в качестве продуктивной системы
- Приобретаемое оборудование не может быть продано в течение 1 года с даты покупки оборудования у дистрибьюторов компании YADRO
- Приобретение демонстрационного оборудования должно быть согласовано с компанией YADRO. Партнер должен предоставить компании YADRO список Заказчиков и проектов, для которых предполагается использовать приобретаемое оборудование.
- Компания YADRO в праве отказать партнеру в приобретении демонстрационного оборудования без объяснения причин.
- Стоимость демо оборудования предоставляется по запросу и зависит от согласованной конфигурации

Как стать партнёром?



Написать нам на
partners@yadro.com с указанием:

Плана продаж (потенциальные проекты)

Информации о компании:

- Устав
- Свидетельство о регистрации в едином реестре юридических лиц
- Свидетельство о постановке на учет в налоговом органе



Принять условия и положения партнёрской программы YADRO:

Соглашения о неразглашении конфиденциальной информации

Соглашения с авторизованным партнёром

